

Medienmitteilung

## **Synthes steigert den Umsatz 2007 um 15,4% und den Gewinn um 20,4% (12,5% und 18,7% in Lokalwährungen)**

*West Chester (PA), USA, 28. Februar 2008*

Synthes (SWX: SYST.VX) gab heute das Finanzergebnis für das Gesamtjahr 2007 bekannt.

### **4. Quartal 2007**

- **Konzernumsatz** stieg gegenüber Vorjahr um 17,4% (13,1% in Lokalwährungen) auf 738,0 Mio. USD
- FDA erteilte **Zulassung für ProDisc-C**
- Synthes hat die **Übernahme von N Spine** abgeschlossen

### **Gesamtjahr 2007**

- **Konzernumsatz** stieg gegenüber Vorjahr um 15,4% (12,5% in Lokalwährungen) auf 2'759,7 Mio. USD
- **Erneutes Umsatzwachstum** in allen Divisionen und Regionen ist hauptsächlich auf das erweiterte Produktangebot, den Ausbau der Verkaufsgesellschaft und den starken Kundenservice zurückzuführen
- Starkes Umsatzwachstum in **Nordamerika**, hauptsächlich im Bereich Trauma
- **Europa** und der **Rest der Welt** konnten von weiterer Marktdurchdringung mit neuen Produkten und vergrössertem Trainingsangebot profitieren
- Das Wachstum in **Asien Pazifik** war durch zwei Preissenkungen durch die Regierung in Japan beeinflusst; ohne diese wäre die Region zweistellig gewachsen.
- Starke **Bruttomarge** von 81,0%, trotz erhöhter Rückstellungen aufs Warenlager
- **Betriebsaufwand** in Prozent des Umsatzes ist gegenüber dem Vorjahr um 1,8%-Punkte zurückgegangen
- **Ertragssteuerrate** hat sich um nur 0,5%-Punkte erhöht, trotz des Einflusses von FIN 48 von ca. +2,0%-Punkten
- **Reingewinn** von 612,6 Mio. USD entspricht einer Steigerung von 20,4% (18,7% in Lokalwährungen) gegenüber dem Vorjahr und übertrifft erneut das zweistellige Umsatzwachstum
- **Starke Rentabilität** und verbessertes Umlaufvermögens-Management führte zu einer Erhöhung des Bargelds und der liquiden Mittel um 88% gegenüber Vorjahr auf 544,9 Mio. USD
- **Dividende** von 0,75 CHF auf 0,90 CHF gestiegen

**Michel Orsinger**, President und CEO von Synthes, kommentiert das Ergebnis 2007:

"Wir sind mit unserem Umsatzwachstum und dem operativen Ergebnis in allen Regionen sehr zufrieden. Unsere Strategie, die auf Innovationen, den Aussendienst sowie Training und Ausbildung fokussiert, ist weiterhin erfolgreich, wie unser zweistelliges Wachstum in allen Divisionen zeigt. Wir sind entschlossen unsere Marktposition 2008 weiter auszubauen."

## Zusammenfassung des Finanzergebnisses

### Umsatzzahlen

In Millionen USD	4. Quartal 2007 (Oktober – Dezember)			
Netto-Konzernumsatz	2007	2006	% Veränderung (USD)	% Veränderung (Lokalwährungen) <sup>1</sup>
Nordamerika	447,0	391,4	14,2%	13,7%
Europa	177,9	139,3	27,7%	15,9%
Asien Pazifik	73,3	64,3	13,9%	6,8%
Rest der Welt	39,8	33,9	17,7%	6,9%
<b>Total</b>	<b>738,0</b>	<b>628,9</b>	<b>17,4%</b>	<b>13,1%</b>

In Millionen USD	Gesamtjahr 2007 (Januar – Dezember)			
Netto-Konzernumsatz	2007	2006	% Veränderung (USD)	% Veränderung (Lokalwährungen) <sup>1</sup>
Nordamerika	1'721,0	1'525,1	12,8%	12,6%
Europa	637,3	519,1	22,8%	13,4%
Asien Pazifik	248,4	220,1	12,8%	8,7%
Rest der Welt	153,0	127,3	20,3%	13,9%
<b>Total</b>	<b>2'759,7</b>	<b>2'391,6</b>	<b>15,4%</b>	<b>12,5%</b>

<sup>1</sup> Lokalwährungen: 2007 Ergebnisse mit 2006 Wechselkursen

### Wichtige Kennzahlen

Konzernrechnung in Millionen USD (ausser Anzahl Mitarbeiter und Gewinn je Aktie)	Jan–Dez 2007	% vom Umsatz	Jan–Dez 2006	% vom Umsatz	Veränderung in % (USD)	Veränderung in % (Lokalwährung) <sup>1</sup>
Umsatz	2'759,7	100,0%	2'391,6	100,0%	15,4%	12,5%
Bruttogewinn	2'234,7	81,0%	1'957,9	81,9%	14,1%	11,9%
Konsolidierter Betriebsgewinn	904,6	32,8%	762,6	31,9%	18,6%	17,0%
Konsolidierter Reingewinn	612,6	22,2%	508,8	21,3%	20,4%	18,7%
Gewinn je Aktie	5,16	n/a	4,38	n/a	17,8%	16,2%
Anzahl Mitarbeiter per 31. Dez.	9'070	n/a	8'451	n/a	7,3%	n/a
Investitionen	223,1	n/a	190,3	n/a	17,2%	13,8%
Freier Cashflow	602,0	n/a	343,6	n/a	75,2%	72,6%

<sup>1</sup> Lokalwährungen: 2007 Ergebnisse mit 2006 Wechselkursen

## VIERTES QUARTAL 2007

### Starkes Wachstum von 13,1% in Lokalwährungen gegenüber dem Vorjahr

Das solide **Nordamerika**-Ergebnis ist zu einem grossen Teil auf das fortgesetzte Wachstum des Bereichs Trauma (einschliesslich Power Tools) und CMF (Kranio-Maxillofazial) zurückzuführen. Dies ist das Resultat von wichtigen Neuprodukten, technischem Service und qualitativ hoch stehenden Trainingsprogrammen.

In **Europa** hat Synthes dank zweistelligem Wachstum in Trauma, Wirbelsäule und CMF erneut Marktanteile gewonnen. Dieses Wachstum war dank des Ausbaus des hoch qualifizierten Aussendienstes, vermehrten Trainings und Neuprodukte-Einführungen möglich. Im Vereinigten Königreich, in Spanien, sowie in Italien wurde ein speziell gutes Ergebnis erzielt. Synthes Europa hat dieses starke Wachstum in erster Linie mit einem grösseren Verkaufsvolumen erzielt.

In **Asien Pazifik** haben alle Divisionen zum Wachstum beigetragen, speziell der Bereich Wirbelsäule. Der Asien-spezifische Marktnagel PFNA aus dem Traumabereich wird in Japan weiterhin gut aufgenommen.

## ZWEITES HALBJAHR 2007

Das zweite Halbjahr 2007 stellt eine Verbesserung gegenüber dem ersten Halbjahr 2007 dar. Das Wachstum in Lokalwährung hat sich auf 13,1% (gegenüber 11,9%) erhöht, während die Betriebskosten auf 47,2% des Umsatzes (gegenüber 49,3%) gesunken sind; beides hat dazu beigetragen, dass das Reingewinnwachstum im zweiten Halbjahr 22,1% (gegenüber 14,9%) in Lokalwährungen betrug.

## GESAMTJAHR 2007

Die Bruttomarge für das Gesamtjahr 2007 ist aufgrund erhöhter Rückstellungen aufs Warenlager gegenüber dem Vorjahr von 81,9% auf 81,0% (in Prozent des Umsatzes) gesunken. Ohne diese erhöhten Rückstellungen hätte sich die Bruttomarge in 2007 aufgrund von Effizienzgewinn in der Produktion leicht auf 82,1% verbessert.

Die Betriebskosten in Prozent des Umsatzes haben sich 2007 gegenüber dem Vorjahr aufgrund von Produktivitätsverbesserungen und tieferen Lizenzzahlungen an die AO verbessert. Die Senkung der Kosten für Verkauf und Verkaufsförderung sowie Gemein- und Verwaltungskosten stammt von Produktivitätsverbesserungen in verschiedenen Bereichen.

Die Kosten für Sonstigen Ertrag (Aufwand) wurden durch höhere Wechselkursgewinne und der Beilegung des Rechtsstreits mit Globus begünstigt.

Per 1. Januar 2007 hat Synthes die neuen US GAAP Bestimmungen des Financial Accounting Standards Board (FASB) Nr. 48, Bilanzierung von Unsicherheiten bei den Ertragssteuern (FIN 48) angewandt. FIN 48 senkt die Mindestausweisgrenze für Einkommenssteuer-Positionen. Die Verbesserungen der Ertragssteuerrate (ungefähr 1,5%-Punkte) wurden durch Steuerplanungsaktivitäten erreicht; diese wurden jedoch durch den negativen Einfluss von FIN 48 (Erhöhung von ungefähr 2,0%-Punkten) etwas mehr als aufgehoben.

Synthes hat erneut stark in das zukünftige Wachstum investiert, wie der Kapitalaufwand von 223 Millionen USD, einschliesslich Investitionen in Verkaufsausrüstung von 138 Millionen USD, zeigt. Dies entspricht einem Wachstum von 16% gegenüber dem Vorjahr.

Der Mittelzufluss aus operativer Geschäftstätigkeit hat sich gegenüber dem Vorjahr um 66% auf 868,6 Millionen USD erhöht. Dies hat zu einem Free Cashflow von 602,0 Millionen USD geführt.

2007 hat Synthes den Personalbestand um mehr als 600 Mitarbeitende erhöht, die Hälfte davon sind Verkaufsberater. Am 31. Dezember 2007 beschäftigte die Gruppe 9'070 Mitarbeitende weltweit.

### **Akquisition von N Spine**

Synthes hat im Dezember 2007 N Spine übernommen um in den Markt der dynamischen Stabilisation der Lendenwirbelsäule einzusteigen. Der Übernahmepreis beinhaltete 32,4 Millionen USD bei Vertragsabschluss, Zahlungen von bis zu 45 Millionen USD beim Erreichen von festgelegten Meilensteinen sowie ausserdem zusätzliche Zahlungen, die von zukünftigen Produktverkäufen abhängig sind.

### **ProDisc®-C**

Die US Gesundheitsbehörde FDA (Food and Drug Administration) hat den Bandscheibenersatz ProDisc®-C im Dezember 2007 vollständig für den Vertrieb in den USA zugelassen.

### **Dividendengenehmigung**

Der Verwaltungsrat von Synthes, Inc. hat für das Jahr 2007 eine Dividende von 0,90 CHF pro Aktie, auszahlbar am 30. April 2008, festgelegt. Die Aktie wird am 26. März 2008 ex-Dividende gehandelt. Dividendenberechtigten sind die am Stichtag, dem 28. März 2008, gehaltenen Aktien.

## **Produkt-Highlights (Viertes Quartal 2007)**

Im vierten Quartal haben im Bereich **TRAUMA** vor allem der **TFN** (Trochanter-Fixationsnagel) und der **PFNA** (Proximaler Femurnagel) zum Wachstum beigetragen. Beide Produkte sind Femurnägel die zur Fixation einer der häufigsten Frakturen verwendet werden (Oberschenkelfrakturen).

Der **RAFN** (Retrograder/Antegrader Femurnagel) hat auch einen wichtigen Wachstumsbeitrag geleistet, vor allem in den USA.

Die **LCP (Locking Compression Plate) Plattform** hat dem Wachstum ebenfalls Vorschub verschafft. Dies wurde vor allem durch Neuprodukte ermöglicht, wie der LCP Olekranon-Platte (Ellbogen), dem LCP Minifragment-System und der neuen LCP Volaren Distalen Radiusplatte zur Behandlung von Frakturen des Handgelenks.

Neu eingeführt wurden im Bereich Trauma der **DBX Strip**, die **LCP Pädiatrie-Hüftplatte** und ein **winkelstabiles Fuss-System**.

DBX Strip ist die neueste Darreichungsform der demineralisierten Knochenmatrix in der DBX Knochenersatzstoff-Familie, die DBX Paste und Putty beinhaltet. DBX Strip wurde bisher bereits für die Wirbelsäule angewendet und nun für Trauma angepasst.

Die Pädiatrie-Hüftplatte sowie das Fuss-System sind Erweiterungssysteme der LCP Technologie. Die Hüftplatte wird zur Fixation von proximalen Femurfrakturen bei Kindern, Jugendlichen und bei Patienten von kleiner Statur verwendet. Das Fuss-System kann für die Fixation von Frakturen, Osteotomien und Fusionen von kleinen Knochen und Knochenfragmenten des Fusses und Fussgelenks verwendet werden, speziell in osteopenischem Knochen.

Im Bereich **SPINE** verzeichnete erneut besonders **SynFix-LR** starkes Wachstum im vierten Quartal. Es handelt sich dabei um einen Cage mit Schrauben zum Ersatz und der Fusion von erkrankten Bandscheiben, mit dem Vorteil, die Operation mit nur einem einzigen Zugang durchführen zu können.

Das **Pangea** Pedikelschraubensystem zur Stabilisierung degenerierter Lendenwirbelsäulen-Segmente hat auch an Wachstum zugelegt und einen wichtigen Beitrag zum erhöhten Wirbelsäulenumsatz geleistet.

Im Januar 2008 hat Synthes mit der Chirurgenausbildung und einer kontrollierten Einführung des künstlichen Bandscheibenersatzes **ProDisc®-C** begonnen. Synthes ist somit das erste Unternehmen, das sowohl für die Lenden- als auch für die Halswirbelsäule einen künstlichen Bandscheibenersatz auf dem US-amerikanischen Markt anbietet.

Eine wichtige Neueinführung des Bereichs Wirbelsäule ist **Synapse**, ein umfassendes Implantate- und Instrumentensystem, das für die dorsale Stabilisierung der oberen Wirbelsäule entwickelt wurde. Die Implantate bieten die notwendige Flexibilität um unterschiedliche Patientenanatomien zu versorgen und decken somit die Präferenzen von verschiedenen Chirurgen mit einer einfachen Technik ab.

Im Bereich **CMF** hat vor allem **MatrixNEURO** auf globaler Ebene zum Erfolg beigetragen. MatrixNEURO ist ein umfassendes Platten- und Schraubensystem zum Verschluss von Schädel-Knochenteilen und zur schnellen Fixierung von Schädelfrakturen.

Ausserdem wurde im vierten Quartal auch mit den **Patientenspezifischen Implantaten (PSI)** ein grosses Wachstum verbucht. PSI sind massgefertigte Implantate aus PEEK oder Titan als Lösung für Patienten mit grösseren kraniofazialen Defekten.

## Outlook

In 2008 erwartet Synthes ein tiefes zweistelliges Umsatzwachstum erzielen zu können.

## Synthes: Ein führendes Unternehmen im Bereich der orthopädischen Traumatologie

Synthes ist ein weltweit führendes Unternehmen in der Medizintechnik. Wir entwickeln, produzieren und vermarkten Instrumente, Implantate und Biomaterialien für die chirurgische Behandlung von Knochenfrakturen und für Korrekturen und Rekonstruktionen des menschlichen Skeletts und seiner Weichteile.

## Audio-Webcast

Die heutige Medien-/Finanzanalystenkonferenz um 11.00 Uhr MEZ wird auf <http://www.synthes.com/html/index.php?id=7326&L=1> live übertragen. Eine Aufzeichnung davon steht ab 15.00 Uhr MEZ auf der gleichen Webseite zur Verfügung.

## Bilddatenbank

Eine Auswahl an Produkt- und Firmenbildern kann auf <http://www.synthes.com/html/Media-Corner.7325.0.html?&L=1> gefunden werden.

## Für weitere Informationen wenden Sie sich bitte an

Gilgian Eisner, Investor Relations, Synthes, Inc.  
Telefon +41 32 720 47 45, Fax +41 32 720 48 11, E-Mail [ir.info@synthes.com](mailto:ir.info@synthes.com)  
<http://www.synthes.com/>

### **Beschränkungen gemäss den Rechtsvorschriften für Wertpapiere der Vereinigten Staaten**

NACH ANSICHT DER GESCHÄFTSLEITUNG VON SYNTHES, INC. KÖNNTEN BESTIMMTE ERKLÄRUNGEN IN DIESER PRESSEMITTEILUNG PROGNOSEN ("FORWARD-LOOKING STATEMENTS") IM SINNE DES PRIVATE SECURITIES LITIGATION REFORM ACT VON 1995 DARSTELLEN. DAZU ZÄHLEN UNTER ANDEREM ERKLÄRUNGEN ZU DEN MÖGLICHKEITEN VON SYNTHES, INC., NEUE PRODUKTE ANZUBIETEN UND BESTEHENDE ZU VERMARKTEN, SOWIE DER ERWARTETE UMSATZ UND DAS ERWARTETE UMSATZWACHSTUM VON SYNTHES, INC. DIESE ERKLÄRUNGEN BERUHEN AUF DEN EINSCHÄTZUNGEN UND ANNAHMEN, DIE DIE GESCHÄFTSLEITUNG ZUM ZEITPUNKT DIESER ERKLÄRUNGEN IN BEZUG AUF KÜNFTIGE EREIGNISSE UND GESCHÄFTSERGEBNISSE VORGENOMMEN HAT. DIE TATSÄCHLICHEN ERGEBNISSE KÖNNEN ERHEBLICH VON DEN AUSDRÜCKLICH GENANNTEN ODER ANGEDEUTETEN RESULTATEN ABWEICHEN. DIESE ABWEICHUNGEN KÖNNEN AUF VERSCHIEDENE FAKTOREN ZURÜCKZUFÜHREN SEIN: AUF DIE FÄHIGKEIT VON SYNTHES, INC., ERFOLGREICH NEUE PRODUKTE UND DIENSTLEISTUNGEN ZU ENTWICKELN UND EINZUFÜHREN UND BESTEHENDE PRODUKTE UND DIENSTLEISTUNGEN IN EINEM VON WETTBEWERB GEPRÄGTEN MARKT ABZUSETZEN, SOWIE AUF VERÄNDERUNGEN DER WIRTSCHAFTLICHEN BEDINGUNGEN, DIE SICH AUF DAS BETRIEBSERGEBNIS VON SYNTHES, INC. AUSWIRKEN KÖNNEN. AUCH VERÄNDERUNGEN DER WETTBEWERBSBEDINGUNGEN UND ENTWICKLUNGEN DER RECHTSVORSCHRIFTEN KÖNNEN DAS KÜNFTIGE GESCHÄFTSERGEBNIS BEEINFLUSSEN, UND VERÄNDERTE MARKTBEDINGUNGEN KÖNNEN SICH AUF DIE BEWERTUNG DER WERTPAPIERE VON SYNTHES, INC. AUSWIRKEN.

AUSSERDEM IST ZU BERÜCKSICHTIGEN, DASS AUS FRÜHEREN FINANZ- UND BETRIEBSERGEBNISSEN DES UNTERNEHMENS NICHT ZWANGSLÄUFIG AUF KÜNFTIGE FINANZ- UND BETRIEBSERGEBNISSE GESCHLOSSEN WERDEN KANN. SYNTHES, INC. IST NICHT VERPFLICHTET, PROGNOSEN BEI VORLIEGEN VON NEUEN INFORMATIONEN, BEI KÜNFTIGEN EREIGNISSEN ODER AUS ANDEREN GRÜNDEN ZU AKTUALISIEREN.

DIE WERTPAPIERE VON SYNTHES, INC. AG WURDEN AUSSERHALB DER VEREINIGTEN STAATEN ANGEBOTEN UND VERKAUFT UND WURDEN UND WERDEN NICHT NACH DEM REVIDIERTEN SECURITIES ACT DER VEREINIGTEN STAATEN VON 1933 (NACHFOLGEND "WERTPAPIERGESETZ") REGISTRIERT. DIESE WERTPAPIERE DÜRFEN IN DEN VEREINIGTEN STAATEN ODER AN "U.S. PERSONS" (GEMÄSS DER GELTENDEN DEFINITION IM WERTPAPIERGESETZ) WEDER ANGEBOTEN, VERKAUFT NOCH ÜBERTRAGEN WERDEN, AUSSER BEI EINREICHUNG DER NACH DEM WERTPAPIERGESETZ ERFORDERLICHEN REGISTRIERUNGSANGABEN ODER IM RAHMEN EINER NACH DEM WERTPAPIERGESETZ ANWENDBAREN AUSNAHME. ABSICHERUNGSGESCHÄFTE MIT DIESEN WERTPAPIEREN DÜRFEN NUR IN ÜBEREINSTIMMUNG MIT DEM WERTPAPIERGESETZ DURCHGEFÜHRT WERDEN. DIE WERTPAPIERE VON SYNTHES, INC. GELTEN ALS "RESTRICTED SECURITIES" GEMÄSS DER BEGRIFFSDEFINITION IN ARTIKEL 144 DES WERTPAPIERGESETZES.